

会 員 各 位

高建発第67号
令和5年7月13日
一般社団法人 高知県建設業協会
会 長 國 藤 浩 史

「建設会社の事業承継・M&A最前線セミナー」開催のご案内

時下ますますご清祥のこととお慶び申し上げます。

平素より当協会の運営に格別のご配慮を賜り厚く御礼申し上げます。

さて、会社を継続させていくうえで経営を後継者へと引き継ぐ「事業承継」は避けて通れない課題です。事業承継成功の為に親族承継やその他の第三者承継それぞれのノウハウやコツなどを解説する標記セミナーを開催いたします。

つきましては、参加を希望する方は、下記URLまたはQRコードより申込フォームをお開きいただき、必要事項を入力の上、送信いただきますようお願いいたします。

記

1. 日 時 令和5年8月7日（月）14時～16時
2. 会 場 高知県建設会館4階ホール
3. 開催方法 会場(対面)受講（定員先着50名）またはオンライン
4. 講 師 株式会社みどり未来パートナーズ
M&Aシニアエキスパート 遠藤 航平 氏
5. 申込フォームURL <https://ws.formzu.net/fgen/S32729793/>

以上



問合せ先: (一社) 高知県建設業協会
電話(088)822-6181 (担当者: 吉本)

高知県建設業界の未来を創る経営者様向け

参加費
無料
オンラインと会場の
ハイブリッド
開催

建設会社の事業承継・M&A 最前線セミナー

8/7 月

14:00 ~
16:00

開催
方法

◎オンライン (Zoom)
◎会場：高知県建設会館 4 階ホール
(会場定員：先着 50 名)

詳細
申込

右記 QR コードを読み取り、
申込フォームよりお申込下さい。



参加
特典

参加者限定！2大プレゼント

特典①「事業承継ガイドブック」
特典②「事業承継計画書」

このような方に、ぜひお聞きいただきたいセミナーです

- 後継者が決まっていない / 育てていない
- 人手不足を解消できない
- 自社の価値を知りたい
- 事業を譲り受けたいが、どんな企業を検討すればいいかわからない
- M&A事例から、M&A後にどうなったか知りたい

2022年度の建設業における倒産件数 1,291 件のうち、4社に1社が人手不足による倒産です。
人手不足、資材高騰、後継者不在など建設業界の深刻な課題の解決方法として、「事業承継・M&A」が
中四国でも活発に行われており、2022年建設業で183件と過去最多件数を記録しています。
特に、建設業界においては、親族、従業員、第三者の誰に承継するにしても、時間がかかる傾向があり、
早くから準備をする必要があります。

「一生に一度の事業承継を“成功”させる」「譲り受けた事業を“発展”させる」ためのポイントをご存知
でしょうか？親族、従業員、第三者承継それぞれにノウハウや成功させるコツがあります。
事業承継・M&Aを30年間支援してきた弊社から、変化の激しい時代に「自社を存続・発展」させるた
めに今必要なポイントを当日限定で公開します。

内容

建設業界の事業承継と譲り受けの成功ポイントと中四国の事例紹介
～建設業だからこそ「今聞くべき・動くべきこと」を公開します～

- 事業承継・M&Aの現状
- 親族承継、従業員承継、第三者承継それぞれのメリット・デメリット
- 「失敗しない / 成功する事業承継・M&A」を実現するためのポイント
- 中四国の建設業のM&A事例
- 譲渡・譲受側それぞれの当事者の視点を踏まえ、承継後どうなったのか



講師

株式会社みどり未来パートナーズ
M&Aシニアエキスパート
遠藤 航平

和歌山大学教育学部卒。地方銀行、高校教諭を経て当社へ入社。入社後、(株)日本M&Aセンターへ出向。
銀行員時代に様々な業種の経営者と関わり、経営課題の解決提案を行った経験をもとにM&A支援を行う。

主催

一般社団法人高知県建設業協会

お問い合わせ先

TEL：088-822-6181 一般社団法人高知県建設業協会 事務局（担当：吉本）